



Moderne, smarte und zukunftsorientierte Beratung: Die integrierte digitale Angebotserstellung auf meine-versicherungsangebote.de von Mr-Money

Wer für Mandanten individuelle Angebote erstellen will, musste bisher auf mehrere einzelne PDF-Angebote zurückgreifen. Eine Aufgabe, die viel Zeit in Anspruch nahm. Dank effizienter Hilfsmittel aus dem digitalen Bereich kann diese mühevoll Sisyphusarbeit jetzt endgültig der Vergangenheit angehören. Denn Versicherungsvermittler und Finanzdienstleister können ihren Kunden mit der neuen integrierten digitalen Angebotserstellung innerhalb der Mr-Money Sachvergleichsrechner auf meine-versicherungsangebote.de künftig Offerten im Handumdrehen und ohne Medienbruch zur Verfügung stellen. Auf diese Weise wird eine moderne, smarte und zukunftsorientierte Beratung möglich.

Den Mandanten gehobenen Service bieten

Mit der integrierten digitalen Angebotserstellung innerhalb der Mr-Money Sachvergleichsrechner mit meine-versicherungsangebote.de lassen sich für die Kunden eindrücklich aufbereitete Vergleichsübersichten erstellen - klar strukturiert, direkt ablesbar und überaus nutzerfreundlich. Den Mandanten wird somit ein gehobener Service geboten, der das gestiegene Bedürfnis nach schneller und auf den Punkt gebrachter Information befriedigt. Langatmige, unübersichtliche und mehrseitige Angebotsschreiben wollen die Kunden heute kaum mehr studieren. Gefragt sind vielmehr optisch ansprechende Vergleiche, die schnell erkennen lassen, worum es geht. Das neue Tool verbessert den Kundenkontakt somit revolutionär und kann mit Fug und Recht als Weltneuheit in der Angebotserstellung bezeichnet werden.

Einfach zu bedienen

Wer einen ersten Blick auf das neue Tool zur integrierten digitalen Angebotserstellung wirft, wird schnell die zahlreichen Vorteile erkennen. So ist es dem Mandanten möglich, mit jedem beliebigen Gerät (also mit Smartphone, Tablet oder dem klassischen PC) sämtliche vom Makler zur Verfügung gestellten Angebote aufzurufen. Besteht Interesse an einer Offerte, kann der jeweilige Vertrag sofort online abgeschlossen werden. Versicherungsvermittler und Finanzdienstleister müssen nie wieder Zeit damit verbringen, PDF-Angebote zu erstellen, denn mit der integrierten digitalen Angebotserstellung auf meine-versicherungsangebote.de entfällt eine derartige zeit- und letztlich auch kostenintensive Arbeit komplett. Der Makler kann sich stattdessen stärker der Kundenpflege sowie der Gewinnung von neuen Interessenten widmen - und letztlich höhere Umsätze generieren.

Sich selbst ein Bild machen

Wer sich vorab selbst ein Bild von der integrierten digitalen Angebotserstellung auf meine-versicherungsangebote.de machen möchte, dem sei das Webinar-Angebot unter www.informieren.de empfohlen. Im Beitrag für die beliebten Mr-Money-Sachvergleichsrechner wird auch die neue Angebotserstellung vorgestellt. Auf jeden Fall überzeugt das Tool in jeder Hinsicht - nicht zuletzt deshalb, weil Tarife in einer Sparte aus unterschiedlichen Berechnungsergebnissen mit unterschiedlichen Berechnungsvorgaben innerhalb eines einzigen Angebots mit meine-versicherungsangebote.de dargestellt werden können.

Unter <https://www.youtube.com/watch?v=hoHp8ngo-L0> (<https://www.youtube.com/watch?v=hoHp8ngo-L0>) können Sie sich einen Eindruck von der starken Leistung dieses Tools machen.